

Zehn gute Gründe, warum sich gerade für IT-Unternehmen eine Zusammenarbeit mit uns besonders lohnt



Zehnmal „Daumen hoch“ für die Erreichung Ihrer Ziele



1 Erfolgreichere Aktivitäten durch Kommunikation des Besonderen

Heutzutage ist es schwierig, den Wettbewerbern stets voraus zu bleiben. Und eine Differenzierung über immer mehr Rabatte ist letztlich ruinös. Deshalb ist es umso wichtiger, die Vorteile des eigenen Unternehmens und des eigenen Angebotes für Ihre Zielgruppen sauber herauszuarbeiten und glasklar zu kommunizieren. Genau dafür sind wir die Spezialisten. Und mit dieser Kreativ-Arbeit verschaffen wir Ihnen das notwendige Alleinstellungsmerkmal für den entscheidenden Wettbewerbsvorsprung.

2 Ausnutzung aller Chancen Dank hoher Umsetzungsgeschwindigkeit

Ihr Erfolg hängt wesentlich davon ab, wie schnell Sie erkannte Trends und Chancen in attraktive Angebote umsetzen und diese auf den Markt bringen. Denn die Schnellen schlagen heute bekanntlich die Langsamen. Wir unterstützen Sie mit Kompetenz, Leistung und eingespielten Wegen dabei, stets zu den Schnellsten zu gehören.



6 Hohe Kundenzufriedenheit durch kompromissloses Qualitätsstreben

Erfolgreiche Projekte sind natürlich die notwendige Voraussetzung für ein gutes Verhältnis zwischen Ihnen und einer Agentur. Uneingeschränkte Kundenzufriedenheit erfordert aber mehr. Hier kommt es auf Perfektion bis in jedes Detail an. Deshalb legen wir so viel Wert auf völlig fehlerfreie Texte, zeitlos elegante Gestaltungen und sauber produzierte Druckergebnisse. Profitieren Sie von unserem Perfektionismus und werden Sie unsere neue Referenz.

7 Gute Berechenbarkeit und Planbarkeit dank fairer und offener Konditionen

Keine Angst vor horrenden Agenturrechnungen! Allgemeine Beratungen und Empfehlungen im Vorfeld von Projekten sind für Sie immer kostenlos. Das gehört bei uns zum Service. Deshalb rufen Sie uns auch jederzeit gerne an, um zum Beispiel in frühen Phasen Ihrer Überlegungen unsere Meinung dazu einzuholen. Außerdem sind wir eine kleine Agentur. Sie bezahlen deshalb keinen großen Apparat. Und bevor etwas Geld kostet, erhalten Sie grundsätzlich ein konkretes Angebot. Dann wissen Sie

immer schon frühzeitig ganz genau, was auf Sie zukommt. Wir sind sogar so überzeugt von der Qualität unserer Dienstleistung, dass wir unter bestimmten Umständen auch gerne Erfolgshonorare mit Ihnen vereinbaren.



3

Einfache Zusammenarbeit aufgrund tief greifender Branchenkenntnis

Der Gründer und Geschäftsführer der Brevis GmbH, Dipl.-Kfm. Ralf Bäume, kennt die IT-Branche wie kaum ein anderer. Er verfolgt das Aufeinandertreffen von Produkten und Märkten in diesem spannenden Business seit über zwanzig Jahren. Und hat durch seine Arbeit schon in unzähligen Fällen maßgeblich zum Erfolg von Hardware, Software oder Services verschiedener Anbieter beigetragen. Profitieren auch Sie bei Ihren Aktivitäten von diesem enormen Erfahrungsschatz.

4

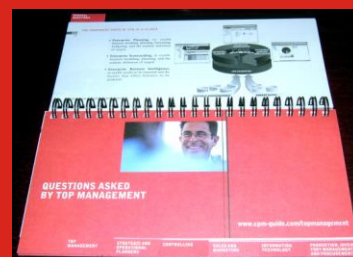
Optimale Werbewirkung auch mit schmalen Budgets

Die Kunst in der Marketing-Kommunikation besteht nicht darin, mit viel Geld eine große Wirkung zu erzielen. Das kann jeder! Vielmehr kommt es darauf an, auch mit beschränkten Mitteln anspruchsvolle Ziele zu erreichen. Dafür sind genaue Planung, sorgfältige Zielgruppen-selektion und die Beherrschung des gesamten MarCom-Instrumentariums erforderlich. Setzen Sie all das bei uns voraus. Und staunen Sie, wie viel „Wirbel“ wir mit intelligenter Kommunikation auch bei kleinen Budgets für Sie und Ihr Angebot machen können.

5

Beruhigender Komplettservice mit „Alles aus einer Hand“-Angeboten

Wir realisieren für Sie alles; vom Logo bis zur Unternehmensbroschüre, von der Medienmitteilung bis zur Pressekonferenz, vom internen Kick-Off bis zum eindrucksvollen Kunden-Event, von der Multimedia-DVD bis zum Internetauftritt und vom Streuartikel bis zum wertvollen Kundenpräsent. Immer ganz individuell und trotzdem „aus einem Guss“. Belasten Sie sich nicht mit den Details. Wir erledigen alles für Sie. Besuchen Sie unsere Website unter www.brevis.de, und schauen Sie sich ein paar unserer vielfältigen Arbeitsbeispiele an.



8

Perfekte Betreuung durch einen einzigen kompetenten Ansprechpartner

Ralf Bäume steht Ihnen persönlich mit Rat und Tat zur Verfügung. Als ehemaliger Werbeleiter eines global agierenden Computerherstellers weiß er genau, worauf es den Kunden bei professioneller Marketing-Kommunikation ankommt und was für deren Kunden wichtig ist. Profitieren Sie von diesem Know-how, von der über zwanzigjährigen Erfahrung auf „beiden Seiten des Agenturschreibtisches“ und von dem uneingeschränkten Engagement für Ihre Ziele. Geben Sie sich nicht mit weniger zufrieden.

9

Große Unabhängigkeit durch flexible Gestaltung der Zusammenarbeit

Wir arbeiten für Sie gerne auf Projektbasis oder binden uns auf Wunsch auch per langfristigem Vertrag. Beauftragen Sie uns zum Beispiel mit einer Konzeption, einem Broschüren-Text, einer Werbekampagne, einem Webauftritt oder einer Presseaktion. Oder legen Sie Ihre gesamte Kommunikation in unsere Hände. Dann brauchen Sie sich nicht um alle Details zu kümmern. Für uns ist jedes Teilprojekt von Ihnen genau so wichtig wie die Komplettbetreuung eines anderen Kunden.

10

Reibungslose Realisierung von Projekten jeder Art und Größe durch Networking

Standardprojekte realisieren wir komplett mit der eigenen Mannschaft. Umfassendes Konzeptions-, Text-, Gestaltungs- und Media-Know-how stehen dafür zur Verfügung. Bei größeren Vorhaben greifen wir auf ein umfangreiches Netzwerk leistungsfähiger Spezialisten zu. Zusammen mit diesen langjährig bewährten Partnerunternehmen realisieren wir für Sie praktisch jedes Projekt. Dabei steht Brevis Ihnen gegenüber für die Qualität und Termintreue aller Teilaktivitäten gerade. Verlassen Sie sich ruhig darauf.

Leistungsspektrum, Erfahrung, Top-Referenzen: Alles spricht für Ihre schnelle Kontaktaufnahme

Nutzen Sie unser umfassendes Leistungsangebot

- Konzeption von Marketingmaßnahmen
- Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
- Logo-/Geschäftspapier-Entwicklung
- Texterstellung/-optimierung
- Mediaplanung/-einschaltung
- Planung und Durchführung von Veranstaltungen
- Komplettrealisierung von Kommunikationsmitteln:
 - Anzeigen (Werbung/Stellenanzeigen)
 - Unternehmensprofilen/Imagebroschüren
 - Produktbroschüren, Faltblättern, Postern
 - Mailings (Foldern, Anschreiben)
 - PowerPoint-Präsentationen
 - Sales Guides
 - Newslettern/Unternehmens-Magazinen
 - Internet-Präsenzen
 - Videos, Multimedia-CDs
 - Werbegeschenken/Streuartikeln

Profitieren Sie von unserem reich- haltigen Erfahrungsschatz

Die Brevis GmbH in Paderborn-Schloß Neuhaus verfügt über langjährige Erfahrung in der Kommunikation für die Investitionsgüterindustrie mit dem Schwerpunkt Informationstechnik. Große Unternehmen dieser Branche zählen zu unseren zufriedenen Kunden. Aber auch einige mittelständische Unternehmen der Region aus anderen Branchen schätzen die Qualität unserer Dienstleistung.

Ein persönliches und vertrauensvolles Verhältnis zu unseren Auftraggebern ist uns dabei immer sehr wichtig. Durch professionelle Arbeitsweise und eingespielte Wege bei Planung, Produktion und Versand sind wir in der Lage, Projekte mit erstklassigem Service sowie hoher Geschwindigkeit und Präzision zu realisieren. So entstehen fast immer langjährige Partnerschaften, die auf Vertrauen basieren und allen Beteiligten viele Vorteile bringen.

Namhafte Unternehmen gehören zu unseren Kunden

- Bonke Metalltechnik
- Cognos
- conunit
- Fujitsu Technology Solutions
- HEWI
- IBM
- Informix
- Intel
- Katerine
- Mindjet
- Pader-Stahl
- Searchmetrics
- S&N
- Siemens Business Services
- St. Vincenz-Krankenhaus
- SWITCO
- Ulrich Rotte Anlagenbau & Fördertechnik
- unilab
- Webwasher
- Wincor Nixdorf International



Hier finden Sie immer den richtigen Kontakt:

Brevis GmbH Marketing und Kommunikation
Bielefelder Straße 4
D-33104 Paderborn-Schloß Neuhaus

Telefon: + 49 (0) 52 54 - 80 25 36
Telefax: + 49 (0) 52 54 - 80 26 47
E-Mail: info@brevis.de
Internet: <http://www.brevis.de>